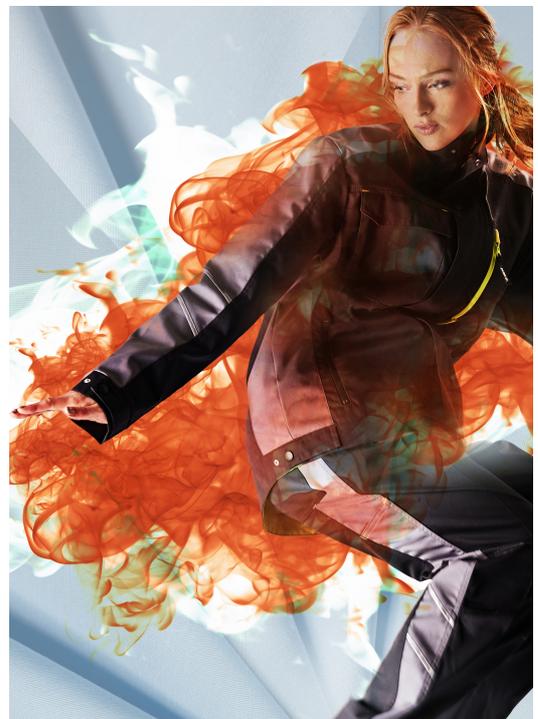




MELCHIOR



Stellenanzeige: Vertriebsmitarbeiter End-Use Market Manager (m/w/d) für Gewebe im Bereich Arbeitsbekleidung

Die MELCHIOR TEXTIL GMBH mit Sitz in Wangen im Allgäu ist ein führender europäischer Anbieter von Arbeitsbekleidungstextilien für Endanwender in Industrie, Behörden, Handel, Gewerbe und im Gesundheitswesen. Seit Januar 2020 sind wir eine 100%ige Tochter des portugiesischen Unternehmens MGC ACABAMENTOS TÊXTEIS und erweitern kontinuierlich unser Geschäft. Die jährliche Produktionskapazität der gesamten Gruppe liegt bei über 100 Millionen Meter. Zu unseren Kunden, die in 75 Ländern weltweit tätig sind, zählen u.a.: McDonalds, UPS, BUPA, TATA Steel, Shell, Coca-Cola, Airbus, Jaguar Land Rover, BP & Arcelor Mittal.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen End Use Market Manager (m/w/d) im Außendienst für die DACH-Region und angrenzende Exportländer. Sie sind Quereinsteiger? Kein Problem!

Aufgaben:

- Platzierung unserer Produkte und Dienstleistungen direkt beim Endkunden in unseren Hauptmarktsegmenten
- Direkte Zusammenarbeit mit Endkunden zur Entwicklung projektbasierter Möglichkeiten
- Abstimmung von kundenseitigen Anforderungen inkl. technischer Beratung zur Erfüllung von Kundenbedürfnissen und -erwartungen
- Abstimmung mit dem Vertriebsteam bezüglich der Nachverfolgung von Entwicklungs- und Kaufprozessen
- Sicherstellung, dass Bestellungen von unseren Lieferanten erfüllt werden
- Aktive Neukundenakquise sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Analyse des Endnutzermarktes für Arbeitsbekleidung und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften mit Schlüsselkunden und Entscheidungsträgern
- Entwicklung und Umsetzung von Markt- und Produktstrategien zur Steigerung des Absatzes unserer Produkte
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Vertrieb, Marketing und Produktentwicklung
- Teilnahme an Fachmessen, Networking-Veranstaltungen und Kundenbesuchen zur Marktbeobachtung und -entwicklung

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Textil oder Textilhandel
- Fundiertes Fachwissen über Textilien und Gewebe sowie Begeisterung für Arbeitsbekleidung
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und strategisches Denkvermögen
- Starke kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick auf verschiedenen Unternehmensebenen
- Reisebereitschaft in der DACH Region sowie gültiger Führerschein der Klasse B

Wir bieten:

- Ein spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Attraktives Vergütungspaket bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Vorbereitung der Außendienstaufgaben vom Homeoffice aus möglich
- Gute Work-Life-Balance durch flexibles Arbeitszeitmodell im Homeoffice und vor Ort
- Unterstützung und Zusammenarbeit in einem kompetenten Team
- Intensive Einarbeitung sowie regelmäßige Weiterbildungsangebote
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch gezielte Schulungen
- Eine unbefristete Beschäftigung an einem zukunftssicheren Arbeitsplatz

Bewerbung:

Wenn Sie diese berufliche Herausforderung anspricht und Sie sich in einem erfolgreichen Unternehmen weiterentwickeln möchten, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

bewerbungen@melchior-textil.de / Dietmar Rohrbach (GF)

Melchior Textil GmbH - Ahegg 22 - 88239 Wangen i. Allgäu

Tel.: +49 (0) 7522 / 76-0

E-Mail: service@melchior-textil.de

Für mehr Infos zum Unternehmen: <https://www.melchior-textil.de/>