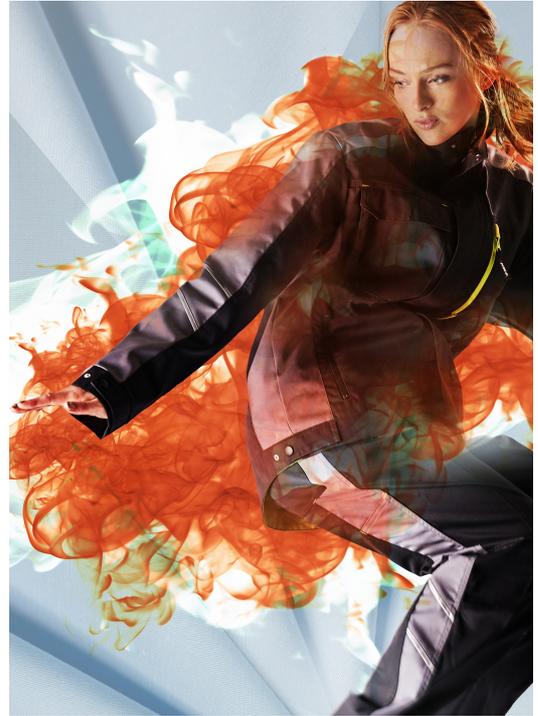




# MELCHIOR



## **Stellenanzeige: Sales Manager DACH (m/w/d) für Gewebe im Bereich Arbeitsbekleidung**

Die MELCHIOR TEXTIL GMBH mit Sitz in Wangen im Allgäu ist ein führender europäischer Anbieter von Arbeitsbekleidungstextilien für Endanwender in Industrie, Behörden, Handel, Gewerbe und im Gesundheitswesen. Seit Januar 2020 sind wir eine 100%ige Tochter des portugiesischen Unternehmens MGC ACABAMENTOS TÊXTEIS

und erweitern kontinuierlich unser Geschäft. Die jährliche Produktionskapazität der gesamten Gruppe liegt bei über 100 Millionen Meter. Zu unseren Kunden, die in 75 Ländern weltweit tätig sind, zählen u.a.: McDonalds, UPS, BUPA, TATA Steel, Shell, Coca-Cola, Airbus, Jaguar Land Rover, BP & Arcelor Mittal.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine(n) erfahrene(n) und engagierte(n) Sales Manager (m/w/d) im Außendienst für das DACH-Gebiet und angrenzende Exportländer. Sie sind Quereinsteiger? Kein Problem!

### **Ihre Aufgaben:**

- Aktive Neukundenakquise sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im zugewiesenen Vertriebsgebiet
- Kompetente Beratung von Kunden hinsichtlich unserer hochwertigen Gewebe für Arbeitsbekleidung
- Erstellung individueller Angebote und Lösungen entsprechend den Anforderungen und Bedürfnissen der Kunden
- Durchführung von Produktpräsentationen und Schulungen beim Kunden vor Ort
- Kontinuierliche Marktbeobachtung sowie Analyse von Trends und Wettbewerbern
- Systematische Entwicklung unserer Vertriebsziele durch aktive Kundenansprachen
- Verantwortung für Umsatz und Ergebnis in Ihrer Vertriebsregion
- Kreativer Impulsgeber für unser Produktmanagement und unsere Entwicklung in Hinblick auf Produktentwicklungen und -innovationen
- Kontinuierliche Analyse und Bewertung bestehender und künftiger Geschäftsfelder inkl. Markt- und Wettbewerbsanalysen

**Ihr Profil:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Textil oder Textilhandel
- Fundiertes Fachwissen über Textilien und Gewebe sowie Begeisterung für Arbeitsbekleidung
- Leidenschaft für Vertrieb und Verkauf
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Unternehmerisches Denken, strukturiert und analytisch
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise sowie hohe Kundenorientierung
- Flexibilität und Reisebereitschaft sowie gültiger Führerschein der Klasse B
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen sowie praktische Erfahrung mit einem ERP-System
- Interesse an einer längerfristigen Zusammenarbeit

**Wir bieten:**

- Ein spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld in einem stetig wachsenden Unternehmen
- Attraktives Vergütungspaket bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Vorbereitung der Außendienstaufgaben vom Homeoffice aus möglich
- Gute Work-Life-Balance durch flexibles Arbeitszeitmodell im Homeoffice und vor Ort
- Unterstützung und Zusammenarbeit in einem kompetenten Team
- Intensive Einarbeitung sowie regelmäßige Weiterbildungsangebote
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch gezielte Schulungen
- Eine unbefristete Beschäftigung an einem zukunftssicheren Arbeitsplatz

**Bewerbung:**

Wenn Sie diese berufliche Herausforderung anspricht und Sie sich in einem erfolgreichen Unternehmen weiterentwickeln möchten, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

[bewerbungen@melchior-textil.de](mailto:bewerbungen@melchior-textil.de) / Dietmar Rohrbach (GF)

Melchior Textil GmbH - Ahegg 22 - 88239 Wangen i. Allgäu

Tel.: +49 (0) 7522 / 76-0

E-Mail: [service@melchior-textil.de](mailto:service@melchior-textil.de)

Für mehr Infos zum Unternehmen: <https://www.melchior-textil.de/>

