Praktikum im Sales

in Düsseldorf,Berlin, München, Hamburg oder Stuttgart



Was erwartet dich?

- Arbeite in einer internationalen und offenen Atmosphäre
- Lerne die Firma kennen, beweise dich und erhalte die Chance auf einen Berufseinstieg bei EF
- Übernimm von Tag eins an Verantwortung und gestalte deinen persönlichen Arbeitsbereich mit

<u>Deine Aufgaben</u>

- vielfältige Aufgaben im Bereich Vertrieb
- Beratungsgespräche via Telefon, MS Teams / Zoom oder persönlich im Büro
- Kundenkontakt via E-Mail und WhatsApp
- Angebotserstellung und Reiseplanung, Hilfestellung bei Rückfragen von Kunden
- Koordination mit den internationalen EF Sprachschulen im Ausland
- Repräsentiere EF auf Messen und an Hochschulen, trage dabei aktiv zur Kundengewinnung bei

Wen suchen wir?

- Du kannst andere begeistern, bist kommunikationsstark, organisiert und empathisch
- Du kannst mehrere Aufgaben gleichzeitig jonglieren
- Du zeichnest dich durch eine Hands-on-Mentalität aus
- Du hast Freude am Kontakt mit Menschen und keine Scheu vorm Telefonieren
- Du sprichst fließend Deutsch und mind. gutes Englisch
- Eine Verfügbarkeit von mind. 4 Monaten
- Idealerweise eigene Auslandserfahrung



Das ist EF Education First

- Wir sind führender Anbieter internationaler Bildung mit mehr als 52.000 Mitarbeitern weltweit
- Unser Angebot: Sprachtraining, Bildungsreisen, Schul- und Hochschulbildung im Ausland, Kulturaustausch
- Unser Engagement: Umweltinitiativen wie "Hello Zero" zur Kompensierung von CO2, Arbeits- umfeld mit großem Fokus auf Diversity u.v.m.

Scanne den QR Code für weitere Infos:



ef.de/karrierechancen

