



## **PRAKTIKUM IM VERTRIEB (m/w/d)**

### **Über uns:**

Unsere Vision bei byMi ist es, mit nachhaltig und fair produzierten Blusen, Kleidern und Cashmere die Modebranche ein kleines bisschen besser zu machen - für unsere Gesellschaft und unseren Planeten. Unsere Produkte sind elegant, lässig und alltagstauglich.

Nachhaltig, fair und zu 100% Made in Europe hergestellt.

Wir sind ein junges und kleines Familien Label. Für strenge Hierarchien, Micro-management und lange Entscheidungsprozesse haben wir keine Zeit. Bei uns übernimmst Du von Anfang an Verantwortung und arbeitest eigenständig an wichtigen Aufgaben und bist Teil unserer Mission und Familie.

Unser Showroom befindet sich im wunderschönen Köln mitten in der Innenstadt, direkt bei der Ehrenstrasse. Perfekte Voraussetzungen, um mit uns zu arbeiten, oder?

Werde Teil unseres Teams und lass uns gemeinsam unsere Vision leben.

**WIR SUCHEN DICH**

Du interessierst dich für den Vertrieb und hast idealerweise bereits erste Erfahrungen gesammelt – sei es durch Praktika, Projekte oder im Rahmen des Studiums? Wir bieten dir die Gelegenheit, aktiv an der Betreuung unserer B2B-Bestandskunden mitzuwirken und die Expansion durch Neukundengewinnung zu unterstützen. Bei erfolgreicher Zusammenarbeit besteht die Möglichkeit zur Übernahme in eine Festanstellung.

### **DEINE AUFGABEN**

- Unterstützung bei der Betreuung und Pflege von B2B-Bestandskunden im In- und Ausland
- Eigenständige Akquise neuer B2B-Kunden im Inland
- Kommunikation und Zusammenarbeit mit Modeagenturen
- Organisation und Teilnahme an B2B-Verkaufsmessen
- Planung und Durchführung von Endkundenverkaufsmessen und Verkaufsevents
- Identifikation neuer Vertriebswege, wie Auftragsproduktionen für Unternehmen

### **WAS WIR DIR BIETEN**

- Die Dynamik eines erfolgreichen Start-ups mit einem bewährten Geschäftskonzept in der Modebranche
- Einblicke in moderne Web 2.0-Technologien und Online-Geschäftsmodelle
- Ein engagiertes, freundliches Team mit flachen Hierarchien
- Einen attraktiven Arbeitsplatz im Herzen Kölns

### **ANFORDERUNGEN**

- Erste Vertriebserfahrungen, idealerweise im Fashion-Bereich
- Freundliches, kommunikatives Auftreten, sehr gute Organisationsfähigkeit, Aufgeschlossenheit und Belastbarkeit
- Studium mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften, Fashion Management oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Bereitschaft zur Übernahme von Verantwortung, „Going-the-extra-mile“-Mentalität und Flexibilität

### **ECKDATEN**

- Dauer: freiwilliges Praktikum bis 3 Monate, Pflichtpraktikum circa 6 Monate
- Beginn: ab sofort

Wir freuen uns auf deine Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an **[andra.gallhoefer@bymi.de](mailto:andra.gallhoefer@bymi.de)**.

**Werde Teil unseres Teams und gestalte mit uns die Zukunft der Mode!**